
SISTEM AKUNTANSI PENJUALAN KREDIT PADA CV. KASIH ABADI DI KOTA AMBON

Sri Astuti Musaid¹

¹Jurusan Akuntansi Politeknik Negeri Ambon

srimusaid@yahoo.com

ABSTRACT

CV Kasih Abadi's credit sales in Ambon City are not good, because there are still multiple tasks and operational functions to administration, sales functions to billing functions to cash functions. This research aims to describe the credit sales accounting system at CV Kasih Abadi, Ambon City. The research method used is a qualitative method and the research data used is qualitative which was obtained directly from the company. The type of data obtained is in the form of a credit sales accounting system from CV Kasih Abadi in Ambon City. This research obtained research results in the form of a comparison between the company's credit sales accounting system and the one suggested by the researcher. The difference is in the form of documents used in the recording system.

ABSTRAK

Sistem penjualan kredit yang terdapat pada CV Kasih Abadi belum memiliki sistem penjualan yang baik, karena masih adanya perangkapan tugas dan fungsi operasional terhadap administrasi, fungsi penjualan terhadap fungsi penagihan sampai ke fungsi kas. Penelitian ini bertujuan untuk mendeskripsikan sistem akuntansi penjualan kredit pada CV Kasih Abadi Kota Ambon. Metode penelitian yang digunakan adalah metode kualitatif dan data penelitian yang digunakan adalah kualitatif yang diperoleh langsung dari perusahaan. Jenis data yang diperoleh berupa sistem akuntansi penjualan kredit dari CV Kasih Abadi di Kota Ambon. Penelitian ini diperoleh hasil penelitian berupa perbandingan antara sistem akuntansi penjualan kredit pada perusahaan dan yang di sarankan oleh peneliti. Perbedaan tersebut berupa dokumen yang digunakan dalam sistem pencatatan.

Kata Kunci: Sistem Akuntansi, Input, Process, Output, Pengendalian

1. PENDAHULUAN

Semua perusahaan selalu berusaha untuk meningkatkan penjualan perusahaannya. Karena dengan meningkatkannya penjualan akan meningkatkan pula pendapatan perusahaan. Penjualan dapat dilaksanakan secara tunai maupun kredit. Banyak cara yang dilakukan suatu perusahaan agar dapat menjadi perusahaan yang baik dan lebih dikenal dimasyarakat luas. Salah satunya dengan meningkatkan sistem akuntansi yang ada diperusahaan tersebut. Dalam mempertahankan kelangsungan hidupnya, perusahaan juga memiliki cara masing-masing untuk meningkatkan penjualan kredit ataupun tunai. Penjualan kredit menurut Mulyadi (2016:160) " adalah jika order dari pelanggan telah terpenuhi dan pengiriman barang atau penyerahan jasa, untuk jangka waktu tertentu perusahaan memiliki piutang kepada pelanggannya".

CV Kasih Abadi Kota Ambon merupakan salah satu perusahaan yang bergerak pada bidang usaha perdagangan atau distributor sembako. Sebagai perusahaan yang cukup besar CV. Kasih abadi Kota Ambon memerlukan suatu sistem akuntansi penjualan kredit. Sistem akuntansi penjualan kredit yang dilakukan pada CV. Kasih abadi Kota Ambon meliputi prosedur pemesanan barang, persetujuan kredit, pengiriman barang, penagihan, pencatatan akuntansi dengan melibatkan bagian akuntansi atau fungsi yang terkait dengan dokumen- dokumen yang digunakan. Untuk menghindari kecurangan yang terjadi dalam sistem akuntansi penjualan kredit di CV. Kasih abadi Kota Ambon dilakukan pemisahaan fungsi dan dokumen yang bermotor urut tercetak. Sebagai pengawasan atas dokumen yang telah diotorisasi oleh bagian yang berwenang atas informasi yang ada didalamnya telah disetujui dan dipertanggung jawabkan.

Sistem akuntansi di CV Kasih Abadi Kota Ambon pada dasarnya sudah baik, hanya saja belum begitu efektif, karena masih ada fungsi yang terkait merangkap lebih dari satu pekerjaan. Untuk itu perlu di kaji kembali tentang sistem yang digunakan sehingga fungsi yang terkait dapat berperan sesuai dengan tugasnya masing – masing, sehingga tidak ada penyalahgunaan dan penyelewengan dan hasilnya lebih efektif.

2. TINJAUAN PUSTAKA

Suatu sistem penjualan sangat diperlukan perusahaan untuk merekam semua transaksi yang terjadi seiring dengan meningkatnya volume penjualan. Kegiatan penjualan perusahaan dapat dikontrol dengan baik. Dalam penelitian ini diharapkan dapat mengetahui gambaran tentang sistem akuntansi penjualan kredit pada CV. Kasih Abadi Kota Ambon. Sistem akuntansi merupakan organisasi formulir, catatan dan laporan yang dikoordinasikan sedemikian rupa untuk menyediakan informasi keuangan yang dibutuhkan oleh manajemen guna memudahkan pengelolaan perusahaan (Mulyadi, 2017:3). Oleh karena itu perusahaan dituntut untuk dapat menjalankan sistem akuntansi dengan baik yang menjamin pengawasan terhadap penjualan, agar penjualan tidak disalahgunakan karena penjualan merupakan sumber pendapatan yang utama bagi Perusahaan.

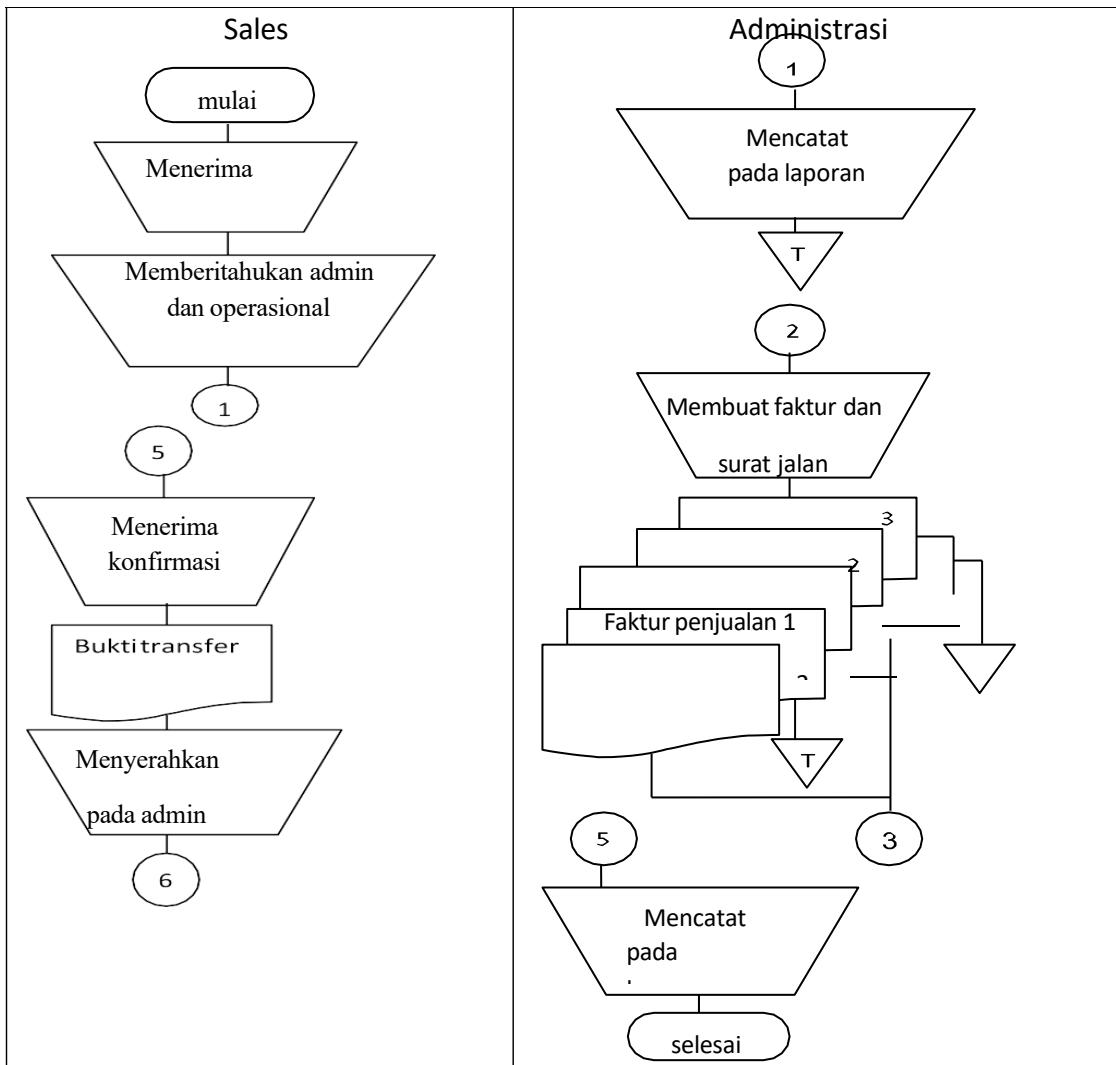
3. METODOLOGI

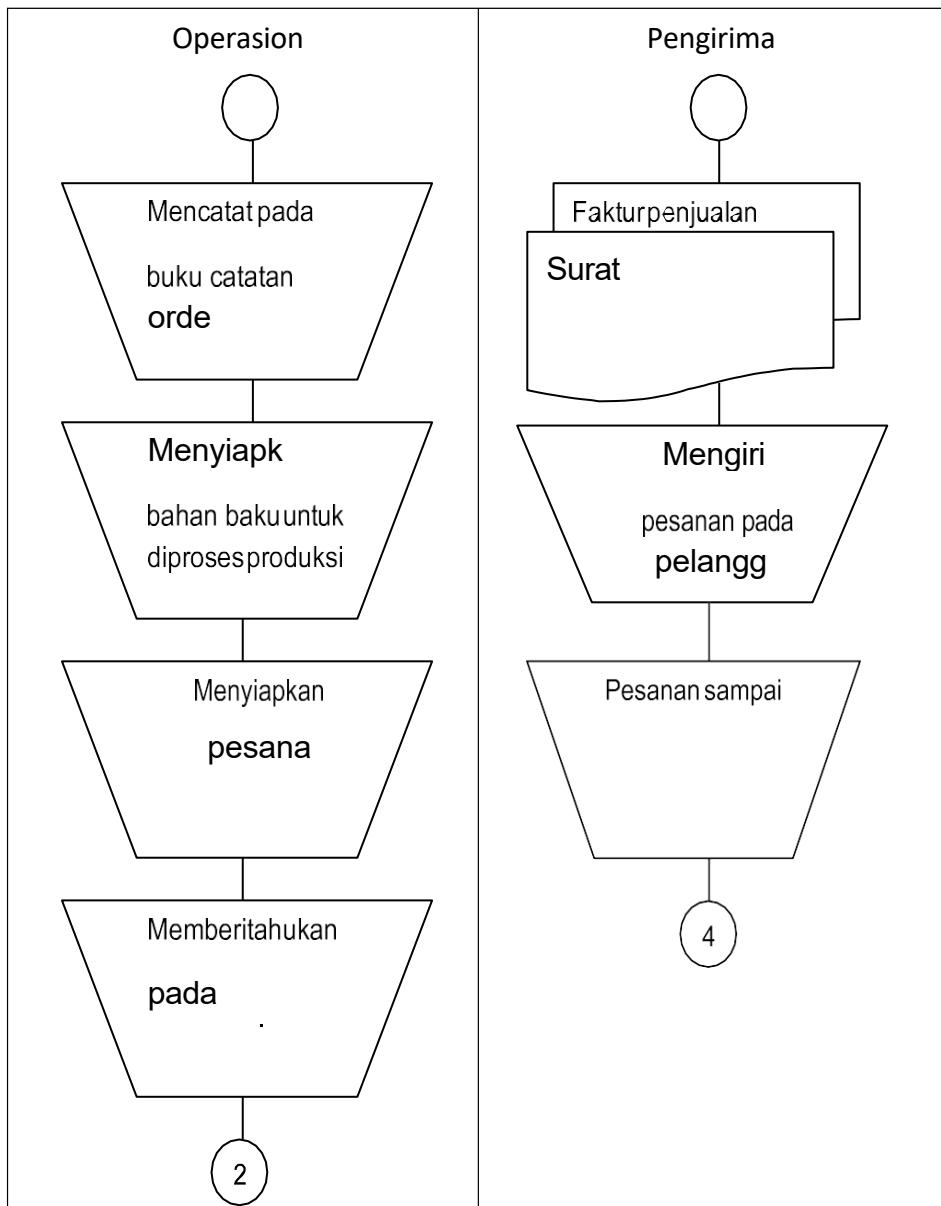
Untuk mengetahui pengembangan sistem akuntansi penjualan kredit agar bisa memenuhi kebutuhan informasi pada perusahaan dengan menggambarkan keadaan sebenarnya sistem akuntansi penjualan kredit yang sudah di jalankan oleh perusahaan meliputi, input dari sistem akuntansi penjualan kredit berupa dokumen sumber, yaitu formulir yang berupa surat order pengiriman dan faktur penjualan, Proses dari sistem akuntansi penjualan kredit berupa prosedur dan catatan. Prosedur yang digunakan meliputi prosedur order penjualan, prosedur persetujuan kredit prosedur pengiriman, prosedur penagihan, catatan yang digunakan meliputi jurnal penjualan, kartu piutang, kartu persediaan, kartu gudang, Output dari sistem penjualan kredit berupa laporan penjualan yang ada di dalam perusahaan, Pengendalian dari sistem akuntansi penjualan kredit berupa struktur organisasi, praktik kerja yang sehat dalam melaksanakan tugas dan fungsi prosedur pencatatan piutang. Setiap unit organisasi dan mutunya yang sesuai dengan tanggung jawabnya.

4. HASIL DAN PEMBAHASAN

Penjualan yg dijalankan pada CV. Kasih Abadi Kota Ambon terdiri dari penjualan tunai dan kredit. Sistem akuntansi yang masih belum memadai karena dalam praktiknya tidak adanya otorisasi kredit saat terjadinya penjualan secara kredit yang mengakibatkan adanya penumpukan piutang hal ini jika dibiarkan terus menerus maka akan menimbulkan adanya piutang tak tertagih dan juga masih belum adanya pencatatan bukti piutang, bukti piutang diperlukan untuk membantu mencatat adanya piutang.

Rekomendasi flowchart sistem akuntansi penjualan pada CV. Kasih Abadi Kota Ambon





Analisis proses atau perilaku system penjualan kredit pada CV Kasih Abadi

Analisis proses atau perilaku sistem akuntansi penjualan kredit pada CV Kasih Abadi adalah Fungsi yang terkait berdasarkan teori yang sudah dijelaskan terkait system penjualan kredit pada CV Kasih Abadi harus dibuat dengan kompleks sehingga bagian dari fungsi masing masing dapat menjalankan tugas dengan baik, dan disertai dengan dokumen yang digunakan terkait sistem akuntansi penjualan kredit pada CV Kasih Abadi, yaitu Faktur Penjualan dan Surat Jalan. Jaringan prosedur yang membentuk sistem penjualan kredit pada CV Kasih Abadi adalah Prosedur Penerimaan Pesanan, Prosedur Pencatatan pada laporan, Prosedur Persetujuan dan Pembuatan Pesanan Prosedur Pengiriman yang mengakibatkan sistem penjualan kredit CV Kasih Abadi dalam Prosedur penagihan yang dilakukan oleh bagian penagihan pada tenggat waktu tersebut yang mengakibatkan ketidakefisienan pembayaran pelanggan dan dalam menjalankan transaksi penjualan kredit masih ada keterlambatan pengiriman barang ke pelanggan, keterlambatan tersebut mengakibatkan terjadi keluhan dari pelanggan yang seharusnya setiap transaksi penjualan bergantung pada pesanan pembelian yang diperoleh dari pelanggan, sehingga tidak ada barang yang tidak terjual karena pembuatanya dilakukan sesuai dengan permintaan pelanggan. Selama transaksi penjualan kredit, setiap produk yang dikirim akan dibayarkan penuh karena pelanggan CV Kasih Abadi sudah menerima *price list* yang diberikan saat sebelum membuat *Purchase Order (PO)*.

5. PENUTUP**5.1. Kesimpulan**

Analisis sistem pengendalian intern penjualan kredit pada CV. Kasih Abadi Kota Ambon belum di jalankan dengan baik, karena masih adanya perangkapan tugas fungsi operasional terhadap administrasi, fungsi penjualan terhadap fungsi kredit dan penagihan, fungsi akuntansi terhadap fungsi kas. Sistem otorisasi dan prosedur pencatatan belum berjalan dengan baik karena saat penerimaan order bagian sales tidak membuat surat order namun hanya memberitahukan administrasi dan operasional, serta tidak adanya pernyataan piutang terhadap pelanggan dan Perancangan pada CV. Kasih Abadi Kota Ambon yaitu surat order penjualan, kartu piutang, dan prosedur diharapkan dengan perencangan ini sistem akuntansi penjualan kredit pada CV. Kasih Abadi berjalan dengan baik.

5.2. Saran

Saran perbaikan dalam system pengendalian intern penjualan kredit yaitu dilakukannya pemisahan tugas secara tegas, penerapan system otorisasi yang jelas, diadakan perbaikan prosedur administrasi penjualan, penerbitan pernyataan piutang pelanggan, melakukan perancangan dan penggunaan dokumen pendukung, melakukan pelatihan karyawan dan di adakan audit internal berkala.

DAFTAR PUSTAKA

- Abdullah, Thamrin. 2017. *Manajemen Pemasaran*. PT Raja Grafindo Persada. Depok
- Anggie Hanggara. 2019 *pengantar akuntansi*. Surabaya: Jakad Publishing Arikunto, S 2016. *Prosedur penelitian : suatu pendekatan praktik*. Edisi revisi. Jakarta: PT Rineka Cipta.

- Hansn Kartikahadi., dkk. 2016. *Akuntansi Keuangan Berdasarkan SAK Berbasis IFRS Buku 1*. Jakarta : Salemba Empat.
- Mulyadi. (2016). *Sistem Informasi Akuntansi*. Jakarta: Salemba Empat
- Mulyadi. (2017). *Sistem Informasi Akuntansi*. Cetakan Keempat. Jakarta: Salemba Empat.
- Prof. Dr. Siswayo Haryono (2017) *Metode SEM untuk penelitian Manajemen, Amos,LISREL PLS* PT Luxima metro media 2017
- Sugiyano. 2018 *Metode Penelitian Kuantitatif, Kualitatif* dan R&D, penerbit Alfabeta,Bandung
- Sugiyano. 2019 *Metode Penelitian Kuantitatif, Kualitatif* dan R&D, penerbit Alfabeta,Bandung

